Adopra

SCHEDA FUNZIONALITÀ

VENDITA E PREVENTIVI

Preventivi che dicono quanto guadagni, prima di firmarli.

Ogni riga ha il suo margine e il suo semaforo. Quando il cliente accetta, un pulsante trasforma il preventivo in ordine: nessuno riscrive niente.

In produzione

IL PROBLEMA

Lo sconto si decide a occhio. Il conto arriva dopo.

Per chiudere una trattativa si toglie un cinque per cento qui, si regala il montaggio là. Se il lavoro ha reso o no lo si scopre mesi dopo, quando il commercialista chiude i conti.

In Adopra il margine è calcolato sulla riga del preventivo mentre lo scrivi. Verde sopra la soglia che hai deciso, giallo vicino, rosso sotto. Lo sconto resta una tua scelta, ma la fai sapendo quanto costa.

COME FUNZIONA

Dal catalogo al su misura

Nel preventivo stanno insieme prodotti a catalogo, prodotti configurabili, servizi e lavorazioni.

- Articoli con prezzo definito
- Articoli configurabili con misure e varianti
- Servizi a tariffa o a ore, lavorazioni e montaggi

Il margine sotto gli occhi

Prezzo, sconto e margine sulla stessa riga. Le soglie del semaforo le imposti tu.

- Margine in euro e in percentuale per riga
- Totale del preventivo con la sua soglia
- Sconto medio per venditore e per sede nei report

Da preventivo a ordine in un clic

Il preventivo accettato diventa ordine. Da lì parte tutto il resto: acconto, materiali, squadra, fattura.

- Acconti e condizioni di pagamento
- Consegne in più date e in più luoghi
- Fattura intestata a un soggetto diverso dal cliente

CHE COSA OTTIENI

Sconti consapevoli

Vedi quanto margine resta prima di concedere lo sconto, non dopo.

Preventivi più veloci

Le voci arrivano dal catalogo, con prezzi e condizioni già pronti.

Zero ricopiature

Quello che scrivi nel preventivo arriva a ordine, magazzino e fattura.

TUTTE LE FUNZIONI

Che cosa fa vendita e preventivi

- ✓ Preventivi con articoli, servizi e lavorazioni
- ✓ Articoli configurabili con layout su misura
- ✓ Allegati tecnici e disegni
- ✓ Margine per riga con semaforo e soglie impostabili
- ✓ Struttura in progetti e capitoli per i lavori grandi
- ✓ Lista di vendita veloce, anche senza cliente
- ✓ Trasformazione del preventivo in ordine
- ✓ Acconti con fattura o scontrino
- ✓ Consegne multiple con data e luogo
- ✓ Stampa del contratto
- ✓ Vendita al banco con scontrino
- ✓ Condizioni di vendita per articolo, categoria e marchio

DOMANDE FREQUENTI

Come viene calcolato il margine di una riga?

Dal prezzo di vendita, tolto lo sconto, meno il costo dell'articolo o della lavorazione. Lo vedi in euro e in percentuale mentre compili il preventivo.

Chi decide le soglie del semaforo?

Voi. Le soglie si impostano in base ai margini che l'azienda considera buoni, e si possono cambiare.

Possiamo fare preventivi per prodotti su misura?

Sì. Gli articoli configurabili hanno un layout con misure, varianti e accessori, e le voci si adattano al vostro mestiere.

Che differenza c'è fra stima e preventivo?

La stima è un testo con allegati che parte per email quando il cliente vuole solo un ordine di grandezza. Il preventivo è l'elenco delle voci con prezzi e condizioni, ed è quello che diventa ordine.

Vediamolo sul tuo lavoro.

Mezz'ora con chi ha scritto Adopra, al telefono o in videochiamata. Gratis e senza impegno.

adopra.it/contatti
+39 331 110 7288
info@audomia.it